



# Tematy maja:

**EUDR: importer poza towarem kupuje też ryzyko regulacyjne;**

**Koniec zwolnienia z cła dla przesyłek do 150 EUR od 1 lipca 2026 r.**



**Tomasz Kulas**

Ekspert ds. cła i akcyzy

Na horyzoncie pojawiają się dwa tematy, które – choć dotyczą różnych regulacji – łączy wspólny mianownik: czas na działanie jest krótszy, niż większość przedsiębiorców zakłada.

W pierwszym artykule piszę o EUDR – rozporządzeniu, które dla wielu wciąż wydaje się być „tematem środowiskowym”, choć w rzeczywistości dotyczy kwestii bezpieczeństwa importu i dostępu do rynku UE. Od 30 grudnia 2026 r. duże i średnie podmioty będą musiały wykazać, że ich towar nie jest powiązany z wylesianiem – na każdym etapie łańcucha dostaw, zanim trafi na rynek UE. Dodatkowy rok to ostatni moment na racjonalne przygotowanie, nie bufor bezpieczeństwa.

Drugi artykuł dotyczy zmiany, która uderza bezpośrednio w e-commerce i operatorów logistycznych. Od 1 lipca 2026 r. przesyłki do 150 EUR tracą zwolnienie z cła. Wyjaśniam, jak wygląda okres przejściowy, co oznacza stawka 3 EUR za kategorię towaru w paczce i dlaczego to nie tylko kwestia przeliczenia marży.

Zapraszam do lektury obu materiałów.

[Czytaj dalej](#)

# EUDR: importer poza towarem kupuje też ryzyko regulacyjne

Rozporządzenie EUDR (2023/1115) zmienia zasady wprowadzania towarów do obrotu na rynku UE w odniesieniu do szerokiej grupy produktów – kakao, kawy, soi, palmy olejowej, kauczuku, drewna, bydła oraz produktów pochodnych ujętych w załączniku I. Duże i średnie podmioty będą musiały spełniać jego wymogi od 30 grudnia 2026 r., a mikro- i małe przedsiębiorstwa – od 30 czerwca 2027 r. Regulacja nakłada na importerów obowiązek wykazania, że przywożone towary nie są powiązane z wylesianiem ani degradacją lasów.

## Dostęp do rynku uzależniony od jakości łańcucha dostaw

W obrocie towarowym coraz rzadziej wystarcza poprawny kod CN, właściwa stawka celna i komplet dokumentów do odprawy.

O bezpieczeństwie importu decyduje to, czy przedsiębiorca potrafi wykazać zgodność całego łańcucha dostaw z regulacjami pozataryfowymi. EUDR jest jednym z najbardziej wyrazistych przykładów tej zmiany – wiąże możliwość wprowadzenia towaru do obrotu z obowiązkiem wykazania, że produkt nie jest powiązany

z wylesianiem lub degradacją lasów.

Firma nie odpowiada już wyłącznie na pytanie „co importuję?”, ale również: „czy jestem w stanie obronić pochodzenie tego towaru, legalność jego produkcji i jakość danych przekazanych przez dostawcę?”.

Z tego powodu EUDR powinno być analizowane przez importerów tak samo poważnie, jak CBAM, sankcje i inne ograniczenia regulacyjne wpływające na obrót międzynarodowy.

# EUDR: importer poza towarem kupuje też ryzyko regulacyjne

---

## Należyta staranność jako nowy standard dowodowy

Oficjalne informacje Ministerstwa Klimatu i Środowiska wskazują, że system obowiązków wynikających z EUDR obejmuje gromadzenie informacji i dokumentów, ocenę ryzyka oraz – gdy to konieczne – środki zmniejszające ryzyko. W praktyce oznacza to obowiązek zbudowania procesu, który pozwoli wykazać zgodność towaru jeszcze przed jego wprowadzeniem do obrotu.

Firma może mieć dobrze zorganizowaną logistykę, sprawną obsługę celną i poprawne dokumenty handlowe, a mimo to nie być gotowa do bezpiecznego obrotu towarem na rynku UE, jeżeli nie ma rzetelnych danych o miejscu produkcji, pochodzeniu surowca i zgodności procesu wytworzenia z prawem kraju produkcji. EUDR premiuje tych, którzy potrafią zamienić przepis na powtarzalny proces wewnętrzny.

## Główne wyzwanie ma charakter operacyjny

Wielu przedsiębiorców zakłada dziś, że kluczowym wyzwaniem będzie ustalenie, czy ich towar mieści się w zakresie rozporządzenia. To dopiero pierwszy etap. Znacznie trudniejsze okaże się zebranie danych od dostawców i utrzymanie ich jakości w całym łańcuchu dostaw. Polskie informacje rządowe wskazują, że w praktyce EUDR obejmuje także wymogi dotyczące geolokalizacji działek produkcyjnych oraz datę graniczną 31 grudnia 2020 r., po której produkt może być uznany za wolny od wylesiania tylko wtedy, gdy nie doszło do wylesiania ani degradacji lasów na obszarze jego produkcji.

Problem zaczyna się w umowie z dostawcą, w jakości oświadczeń, w możliwości prześledzenia źródła surowca i w zdolności przedsiębiorcy do udokumentowania wszystkiego na żądanie właściwych organów. Dlatego EUDR powinno być traktowane jako temat łączący cło, compliance, zakupy, logistykę, kontrakty i zarządzanie ryzykiem.

# EUDR: importer poza towarem kupuje też ryzyko regulacyjne

---

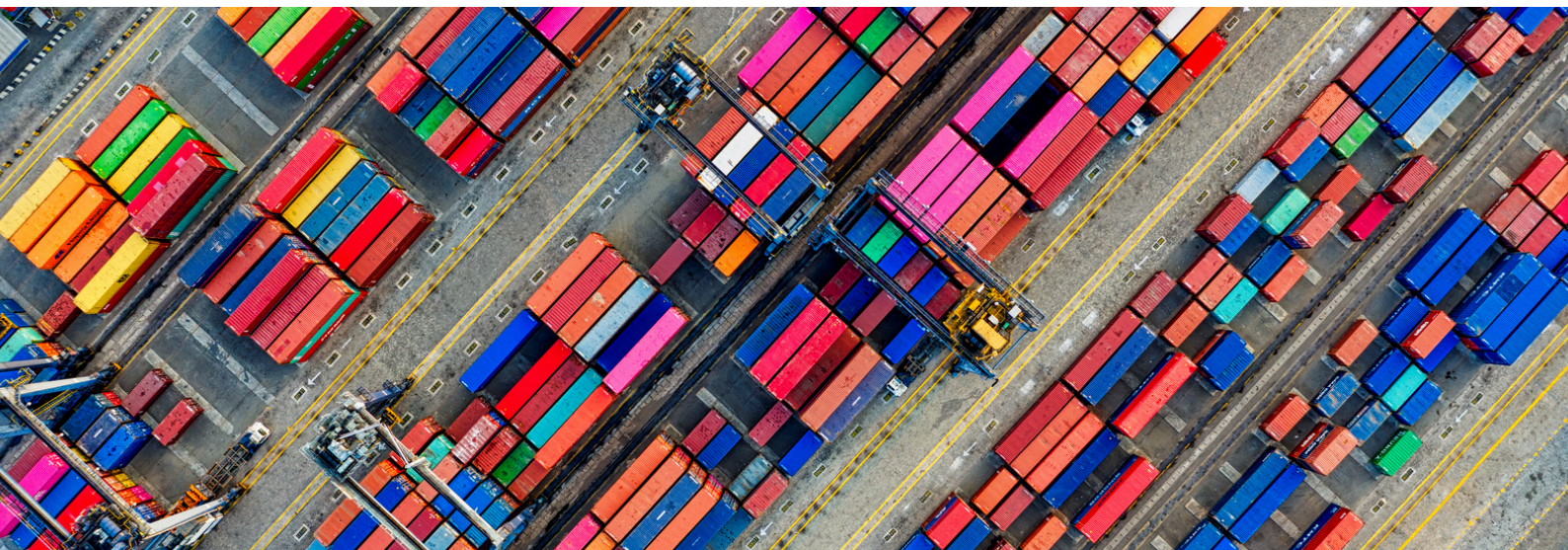
## Benchmarking krajów i system informacyjny Komisji Europejskiej

Komisja Europejska utrzymuje i rozwija system informacyjny do obsługi EUDR. Równolegle wdrożony został benchmarking krajów ryzyka, który ma bezpośredni wpływ na zakres należytej staranności. Ocena kraju produkcji i kierunku sourcingu przestaje być wyłącznie kategorią zakupową, a staje się parametrem regulacyjnym wpływającym na poziom obciążeń po stronie importera.

EUDR będzie wpływać nie tylko na zgodność formalną, ale również na strategię zakupową, warunki kontraktowe i ekonomikę łańcucha dostaw. Firmy, które wcześniej uporządkują produkty, dostawców i odpowiedzialność wewnętrzną, zyskają przewagę zarówno prawną, jak i operacyjną.

## Tło regulacyjne

Terminy stosowania EUDR zostały przesunięte na skutek zmian przepisów unijnych. Dla dużych i średnich operatorów zasadnicza data rozpoczęcia stosowania to 30 grudnia 2026 r. Dla mikro- i małych podmiotów już wcześniej objętych rozporządzeniem EUTR (EU Timber Regulation) datą pozostaje 30 grudnia 2026 r., natomiast dla pozostałych mikro- i małych przedsiębiorstw – 30 czerwca 2027 r. Odroczenie nie oznacza osłabienia modelu regulacyjnego – daje przedsiębiorcom dodatkowy czas na zbudowanie procedur, uporządkowanie danych i dostosowanie relacji z dostawcami.



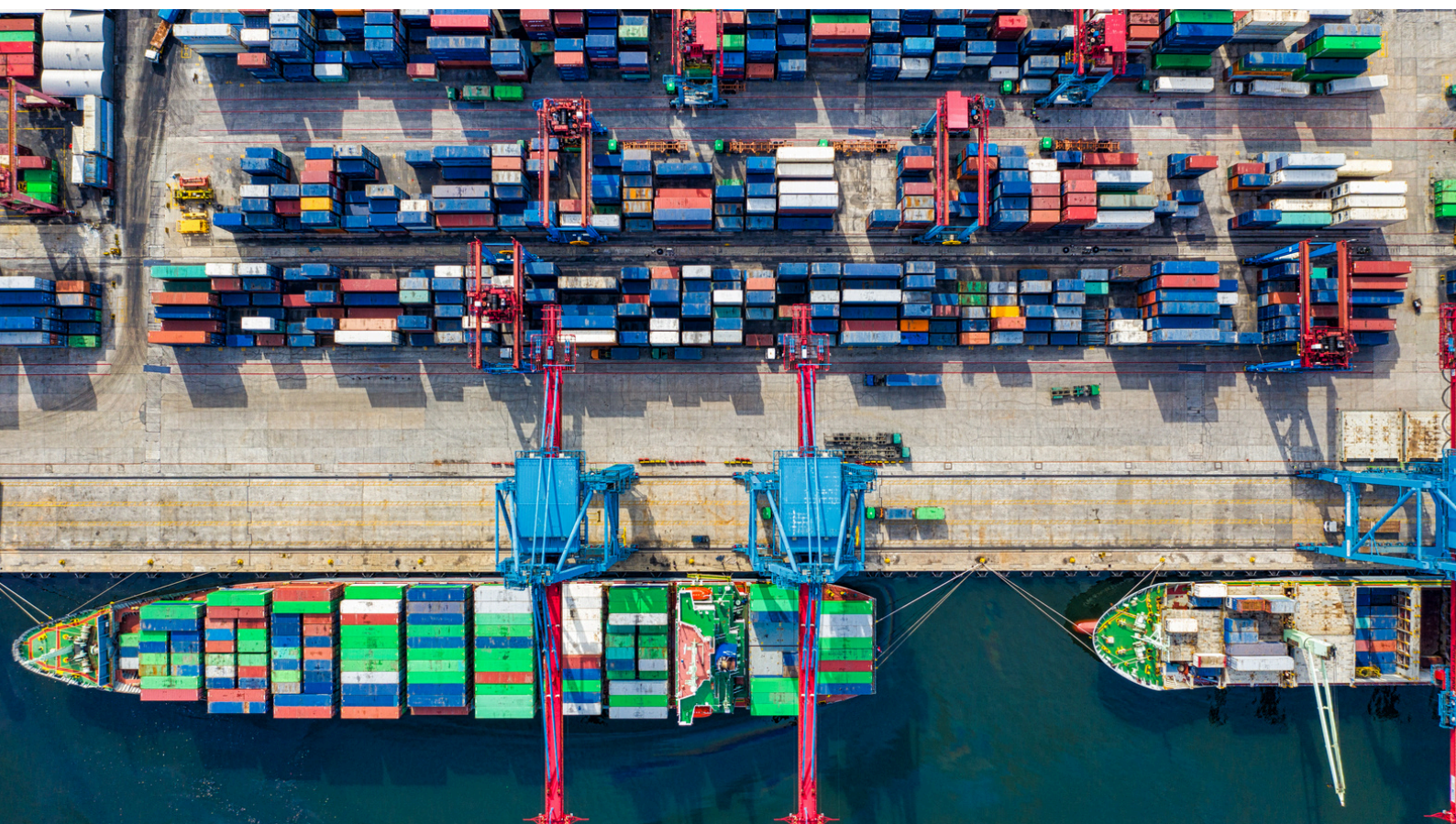
# EUDR: importer poza towarem kupuje też ryzyko regulacyjne

---

## Co importerzy powinni zrobić już teraz

Na obecnym etapie rozsądne minimum to odpowiedź na kilka pytań: czy importowane towary wchodzą do zakresu EUDR, kto w firmie będzie odpowiadał za należyłą staranność, czy umowy z dostawcami przewidują obowiązki informacyjne, czy organizacja ma dostęp do danych o pochodzeniu towaru i czy istnieje wewnętrzny proces akceptacji ryzyka. Dodatkowy rok nie powinien zostać potraktowany jako zachęta do bezczynności, lecz jako ostatni moment na spokojne i racjonalne wdrożenie.

EUDR zmienia warunki bezpiecznego importu do UE. Chodzi już nie tylko o to, czy towar można odclić, ale czy można go zgodnie z prawem wprowadzić do obrotu – i czy importer jest w stanie to wykazać. EUDR staje się dla importerów nowym standardem wejścia na rynek i nowym testem dojrzałości organizacyjnej przedsiębiorstwa.



## Koniec zwolnienia z cła dla przesyłek do 150 EUR od 1 lipca 2026 r.

Jeszcze do niedawna próg 150 EUR był dla wielu firm wygodnym punktem odniesienia: skoro przesyłka miała niską wartość, to co do zasady nie było cła. Od 1 lipca 2026 r. logika ta nie będzie już funkcjonować: przesyłki o wartości do 150 EUR tracą prawo do zwolnienia z należności celnych przywozowych w Unii Europejskiej. Podstawą zmiany jest rozporządzenie Rady (UE) 2026/382 z 11 lutego 2026 r., nowelizujące rozporządzenie (WE) nr 1186/2009. Ministerstwo Finansów i Krajowa Administracja Skarbowa potwierdziły tę datę w komunikacie z 27 marca 2026 r., wskazując wprost, że dotychczasowe zwolnienie celne przestaje obowiązywać.

Dla firm działających w e-commerce, logistyce paczkowej i imporcie transgranicznym zmiana nie ogranicza się do nowego kosztu jednostkowego. Przez lata próg 150 EUR był jednym z fundamentów modeli operacyjnych stosowanych w handlu z krajami trzecimi. Po 1 lipca 2026 r. samo zejście poniżej tej wartości nie zapewni już zwolnienia celnego, a organizacja całego strumienia dostaw wymaga ponownego przemyślenia.



# Koniec zwolnienia z cła dla przesyłek do 150 EUR od 1 lipca 2026 r.

---

## Okres przejściowy z uproszczoną stawką 3 EUR za kategorię towaru

W praktyce nie oznacza to, że każda paczka o wartości poniżej 150 EUR będzie natychmiast rozliczana według zwykłej stawki wynikającej z klasyfikacji CN/TARIC. Unia Europejska przewidziała okres przejściowy od 1 lipca 2026 r. do 1 lipca 2028 r., w którym stosowane będzie tymczasowe cło wynoszące 3 EUR za każdą kategorię towaru zawartą w małej paczce. Model ten obejmuje przede wszystkim towary sprzedawane w ramach IOSS (Import One Stop Shop) oraz przesyłki pocztowe.

Innymi słowy, nie można bezpiecznie sprowadzać tej reformy do prostego hasła „od lipca 2026 r. każda paczka do 150 EUR będzie miała 3 EUR cła” – to zbyt daleko idące uproszczenie. Zwolnienie z cła znika dla całej grupy przesyłek do 150 EUR, a w okresie przejściowym część tego obrotu – zwłaszcza IOSS i przesyłki pocztowe – zostanie objęta uproszczonym ryczałtem.

## Konstrukcja „za kategorię towaru w paczce” zmienia sposób kalkulacji

Kluczowe jest sformułowanie „za kategorię towaru w paczce”, a nie „za przesyłkę”. Rada UE wyjaśniła, że jeżeli w jednej paczce znajdują się towary należące do różnych kategorii taryfowych, należność może być naliczona więcej niż raz. Dla firm kompletujących przesyłki wieloproduktowe to sygnał, że po 1 lipca 2026 r. znaczenia nabiorą jakość danych produktowych i sposób opisywania zawartości paczki na potrzeby celne.

Firmy muszą sprawdzić, czy ich obecne systemy sprzedażowe i logistyczne pozwalają poprawnie identyfikować, co znajduje się w paczce i jak dana zawartość powinna być opisana celnie. W wielu organizacjach dane handlowe są wystarczające dla sprzedaży i magazynu, lecz nie dla nowego modelu rozliczeń importowych. Tam, gdzie dane są zbyt ogólne, ryzyko błędów wzrośnie od razu po wejściu zmian w życie.

# Koniec zwolnienia z cła dla przesyłek do 150 EUR od 1 lipca 2026 r.

---

## Konsekwencje dla e-commerce i operatorów logistycznych

Zmiana dotyczy przede wszystkim branży e-commerce i operatorów logistycznych, organizujących przepływy przesyłek niskowartościowych z państw trzecich do odbiorców w UE. Reforma jest skierowana właśnie do tego segmentu rynku i ma uporządkować środowisko, w którym próg 150 EUR był przez lata istotnym uproszczeniem operacyjnym.

Dla operatorów logistycznych problemem nie jest wyłącznie pobranie dodatkowej należności. Konieczne będzie dostosowanie systemów, instrukcji operacyjnych i obiegu danych, tak by przesyłki obsługiwane w modelu IOSS, przesyłki pocztowe oraz pozostałe operacje były wyraźnie rozróżniane. Bez tego prawidłowe ustalenie należności i ograniczenie ryzyka błędów w zgłoszeniach celnych będzie trudne.

## Landed cost wymaga ponownego przeliczenia

Firmy powinny przeliczyć cały landed cost: koszt zakupu, transportu, obsługi celnej, podatków i marży. Dla biznesów działających na niskiej marży i wysokim wolumenie nawet niewielki koszt jednostkowy może istotnie zmienić rentowność modelu sprzedaży.

Pytania, które warto zadać już teraz, są konkretne: kto w modelu sprzedaży ponosi ekonomiczny koszt cła, kto odpowiada za jakość danych do zgłoszenia i czy podział odpowiedzialności między sprzedawcą, platformę, operatora logistycznego i agenta celnego jest jasno opisany w umowach. Tam, gdzie kwestie te funkcjonują wyłącznie zwyczajowo, od drugiej połowy 2026 r. mogą stać się źródłem sporów, błędnych kalkulacji lub ryzyk compliance.



# Koniec zwolnienia z cła dla przesyłek do 150 EUR od 1 lipca 2026 r.

---

## Tło regulacyjne: reforma nie kończy się w 2026 r.

Rada UE przedstawia obecny model jako rozwiązanie tymczasowe, powiązane z szerszą przebudową unijnego środowiska celnego. Uproszczony ryczałt 3 EUR ma obowiązywać do 1 lipca 2028 r., po czym zostanie zastąpiony rozwiązaniem docelowym wynikającym z nowej architektury celnej UE. Zmiany z 2026 r. są zatem pierwszym etapem reformy, a firmy powinny planować z uwzględnieniem kolejnych dostosowań.

Najrozsądniejsza strategia to nieczekanie na ostatnią chwilę. Temat wymaga współpracy działów zakupów, e-commerce, finansów, ceł, IT i logistyki. W wielu organizacjach oznacza to nie tylko aktualizację cennika, lecz również zmianę mapowania danych produktowych, zasad kompletowania przesyłek i procedur dla zespołów odpowiedzialnych za import.

## Wniosek dla firm



Od 1 lipca 2026 r. przesyłki o wartości do 150 EUR nie będą już korzystały ze zwolnienia z należności celnych przywozowych. W okresie przejściowym część tego rynku – zwłaszcza model IOSS i przesyłki pocztowe – zostanie objęta uproszczonym cłem 3 EUR za kategorię towaru w paczce. Dla importerów, e-commerce i logistyki oznacza to jedno: próg 150 EUR przestaje być „bezpieczną granicą bez cła” i staje się obszarem, który trzeba na nowo policzyć, opisać i proceduralnie uporządkować.



## Podsumowanie

Zarówno EUDR, jak i koniec zwolnienia celnego dla przesyłek do 150 EUR to zmiany, które mogą istotnie wpłynąć na organizację procesów importowych i łańcuchy dostaw – i które wymagają przygotowania już teraz.

Jeśli chcą Państwo być na bieżąco z kolejnymi wydaniem miesięcznika oraz z bieżącymi zmianami w prawie celnym i akcyzowym, zapraszam też do obserwowania naszego profilu na LinkedIn oraz strony internetowej JGA. Nowe treści pojawiają się tam regularnie.

Jeśli któryś z omawianych tematów dotyczy bezpośrednio Państwa działalności i mają Państwo pytania – zapraszam do kontaktu. Chętnie porozmawiam o tym, jak konkretna zmiana regulacyjna przekłada się na codzienną praktykę importową w Państwa organizacji.

# W razie pytań jestem do Państwa dyspozycji.



**Tomasz Kulas**

Ekspert ds. cła i akcyzy

+48 509 733 081

tkulas@jga.com.pl